



Die **PHYSEC GmbH** ermöglicht das Internet der Dinge für Unternehmen aus kritischen Infrastrukturen. Als innovativer Lösungsanbieter der **IT-Sicherheit** für Anwendungen im Internet der Dinge arbeiten wir insbesondere mit Unternehmen aus der Versorgungsbranche und setzen Projekte in den Bereichen Smart Grid, Smart Metering und Smart City erfolgreich um. Als stark wachsendes Spin-off der Ruhr-Universität Bochum wurden wir vielfach ausgezeichnet und kooperieren mit internationalen Forschungseinrichtungen und renommierten Partnern.

Wir sind ein sehr dynamisches Unternehmen mit **flachen Hierarchien** und suchen begeisterungsfähige, kreative und motivierte Mitarbeiter*innen an unserem Standort in **Bochum**.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir mit **Beginn nach Vereinbarung** in **Vollzeit** eine(n)

Sales Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben im Team PHYSEC:

- Als Sales Manager übernimmst du die Schnittstelle zwischen der PHYSEC und Ihren Kunden.
- Dabei verantwortest du die Verhandlungen auf sämtlichen Hierarchieebenen sowie nationale und internationale Angebotspräsentationen.
- Du pflegst Kundenbeziehungen und bist die erste Anlaufstelle zwischen Kunden und unseren internen Strukturen.
- Im Weiteren übernimmst du administrative Aufgaben, wie die nachhaltige Datenpflege im CRM-Tool etc.

Das bringst Du mit:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Bachelorstudium in den Bereichen Wirtschaftswissenschaften, Kommunikationswissenschaften oder ähnliches.
- Themen wie die Digitalisierung von Infrastrukturen und Cybersecurity begeistern Dich.
- Du verfügst über eine ausgezeichnete Kommunikationsstärke, besitzt ein hohes Maß an Organisations-talent und bist ein absoluter Teamplayer.
- Du arbeitest selbstständig und scheust Dich nicht davor, proaktiv auf andere zuzugehen.
- Du gehst gerne neue Wege, hinterfragst den Status Quo.
- Du beherrschst Deutsch fließend, und dein Englisch ist sehr gut in Wort und Schrift.

Das bieten wir Dir:

- **Arbeite nicht an irgendetwas!** Arbeite an Industrie 4.0 sowie IoT und Lösungen für reale Zukunftsthemen.
- Flexible Arbeitszeiten sowie Arbeiten im Home-Office
- Verantwortung von Anfang an und eigene Gestaltungsmöglichkeiten
- Offenes Team mit starkem Zusammenhalt
- Teilnahme an Events und kostenlose Getränke
- Gute Verkehrsanbindung (Technologiezentrum am Campus der RUB)
- Faire Vergütung

Wir wollen besonders die Karriere von Frauen in Bereichen fördern, in denen sie unterrepräsentiert sind. Daher freuen wir uns sehr über Bewerberinnen.

Du fühlst dich angesprochen? Dann sende uns Deine Bewerbung mit Deinem nächstmöglichen Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an jobs@physec.de

Weitere Infos über uns findest Du unter www.PHYSEC.de. Bei Fragen steht dir **Nils Hünemeier** (nils.huenemeier@physec.de) gerne zur Verfügung.